

Fra: stig@lundmarketing.no [mailto:stig@lundmarketing.no]
Sendt: 27. februar 2010 15:57

Referanse Nextcom AS :

Vi er et lite TM-firma i Oslo som selger annonser, abonnement og kurs til bedrifts og privatmarkedet.

Vi var lenge på jakt etter en leverandør som kunne levere oss et enkelt salgssystem som var effektivt ,enkelt, lett å lære og bruke . Vi kom heldigvis i kontakt med Nextcom og de hadde akkurat det systemet vi hadde sett etter lenge.

For en liten bedrift som oss med små marginer og høy turnover er Nextcom et genialt salgssystem for å få effektiviteten opp og salgskostnadene ned.

Administrator har full kontroll på hele salgsprosessen og Nextcom har for vår del gitt mer salg pr.selger, da spesielt oppfølginger blir ivaretatt meget profesjonelt og bekreftelsen på ordrene har økt vesentlig etter at vi begynte å bruke Nextcom.

Systemet har aldri vært ute av drift i de snart 2 årene vi har benyttet det og support fungerer meget bra ! De gir rask tilbakemelding og problemer som evt. måtte oppstå løser de kjapt og profesjonelt, samtidig er det lett å oppdatere og endre i systemet for administrator.

Vi kan raskt hente ut de statistikker og rapporter vi har behov for og se bevegelsene i salget til enhver tid. Ringefrekvensen vår har økt betraktelig og selger kan selv følge med på hvordan han/hun selv ligger an mot budsjett og hvordan de andre selgerne til enhver tid ligger an mht. salg på sin egen skjerm.

Kort summert er alle våre selgere og ledere meget godt fornøyd med systemet til Nextcom og vi har alle i bedriften et godt og solid inntrykk av den kvaliteten Nextcom leverer.

Nextcom er effektivt,enkelt og profesjonelt og vi har fått full kontroll på salgsavdelingen.

Kan på det sterkeste anbefales til alle som er opptatt av å ha det beste salgssystemet.

Mvh
Stig K