

Et viktig verktøy for å drive systematisk salg

"NextCom er for oss i EDO et viktig verktøy for å drive systematisk salg. For det første bidrar verktøyet til effektivitet. For det andre bidrar det til god kontroll både for den enkelte selger og for salgssjef. I tillegg er våre kunder og oppdragsgivere opptatt av at vi har et godt system. Bakgrunn for at vi valgte NextCom er at løsningen er webbasert, den er brukervennlig, og innehar alle funksjoner som selgeren og salgslederen har behov for. I tillegg fremstår NextCom som en god samarbeidspartner i forhold til produktutvikling, og kundeservice. Det virker for oss som om NextCom har god kunnskap rundt hvilke behov brukerne har, og de viser gjennom detaljer at de har forstått selgerens hverdag. Dette kommer fram i form av at systemet innehar en rekk "motiverende" funksjoner i tillegg til de salgstekniske funksjonene."
Geir Olav Aalberg, daglig leder EDO AS.

Mvh
Geir Olav Aalberg
Daglig leder EDO AS
Tlf 97776684
www.edo.no